



KOREMAN'S

STAGIAIRE SALES

FUNCTIE / SAMENVATTING :

Je ondersteunt ons team op kantoor in Breda. Van acquisitie tot relatiebeheer en van beurzen tot netwerkbijeenkomsten; je hebt een zeer divers takenpakket.

In deze functie versterk je de relatie tussen klant en merk. Je probeert het maximale uit elk gesprek te halen. Wij gaan altijd voor persoonlijk en onderscheidend klantcontact. Je reist door heel Nederland om het merk te vertegenwoordigen.

We onderscheiden de afzetkanalen retail, horeca, business en direct sales. Je helpt bij alle afzetkanalen met klanten management en relatiebeheer. Daarnaast help je bij beurzen en onze ' Tap op Stap'. Je houdt alles binnen het CRM systeem nauwkeurig bij.

Binnen je dagelijkse werkzaamheden horen ook administratietaken, sales en planning. Daarnaast verwachten we dat je ervaring opdoet binnen alle lagen van het bedrijf. Dit betekent dat je actief helpt binnen de distributie en productie dagen.

Je verbetert je communicatie-, sales- en organisatievaardigheden. Je doet je sales kennis op onder ervaren begeleiding en beleeft een geweldige tijd met een jong enthousiast team.

JOUW PROFIEL:

- Je houdt van gesprekken aangaan met (potentele) klanten;
- Je bent open, stelt graag vragen en bent een kei in communicatie;
- Je leest en volgt culinaire blogs, tijdschriften;
- Je bent gedreven en probeert het beste resultaat te behalen;
- Je bent flexibel;

- Je bent momenteel ingeschreven voor Bachelor of Master Sales, Commerciële economie of een gerelateerde studie;
- Je straalt positieve energie uit en houdt van het bourgondische leven;
- Je werkt georganiseerd en gestructureerd;
- Je bent sociaal en een natuurtalent in netwerken;
- Je stapt graag op mensen af en start het gesprek;
- Je hebt geen 9-5 mentaliteit en vind het niet erg om op alle afdelingen te helpen wanneer dat nodig is.
- Je spreekt en schrijft uitzonderlijk goed Nederlands;
- Je hebt een rijbewijs en durft in een busje te rijden.

JOUW TAKEN/VERANTWOORDELIJKHEID:

- Je werkt aan (koude) acquisities;
- Je durft de telefoon op te pakken;
- Je gaat op pad om te netwerken en te leveren;
- Je bouwt sterke relaties met klanten, zowel slijters als horeca;
- Je zoekt samenwerkingen met merken;
- Je bent verantwoordelijk voor de Tap op Stap;
- Je helpt bij distributie en productie dagen;
- Je blijft op de hoogte van de laatste trends op culinair gebied;
- Je assisteert bij algemene kantoor taken.

EXTRA VEREISTEN:

- Wij zoeken een stagiair die zo snel mogelijk kan starten, voor een periode van 4 - 5 maanden.
- Je moet minimaal 4 volledige werkdagen inzetbaar zijn voor Koreman's.
- Toegang tot een persoonlijke computer is vereist.

Wil je deel uitmaken van ons bourgondische team? Stuur dan je motivatiebrief én CV naar: sam@koreman-s.com